

Directeur Commercial & Marketing en entreprise innovante (H/F)

Vous souhaitez porter le développement d'une entreprise à la pointe de l'innovation, sur un marché en plein boom et au cœur d'une équipe dynamique ?

Smart Impulse cherche un(e) directeur(ice) commercial(e) et marketing pour accélérer sa forte croissance sur le marché des bâtiments tertiaires en France.

MISSION

Rattaché(e) au CEO (1 des 3 co-fondateurs) et à la tête d'une équipe commerciale et marketing opérationnelle de 5 personnes, vous êtes en charge de définir et mettre en œuvre la stratégie commerciale de Smart Impulse sur le marché français en alignement avec son positionnement et ses objectifs de développement ambitieux.

Votre mission s'organise autour des axes suivants :

Commercial :

- Gestion et développement d'un portefeuille client de gestionnaires de bâtiments tertiaires et fournisseurs de services énergétiques
- Participation au rendez-vous clés auprès des clients stratégiques avec les membres de l'équipe commerciale
- Participation à des événements pour de la prospection et de la relation client.

Stratégie commerciale :

- Suivi et partage des retours du marché sur la solution, les offres et le positionnement en lien avec le directeur produit
- Définition des objectifs de ventes en lien avec le CEO
- Définition et suivi du plan d'action commercial et marketing
- Définition et suivi des indicateurs commerciaux et marketing.

Management :

- Recrutement de l'équipe commerciale et marketing opérationnelle
- Formation, support et conseil à l'équipe
- Suivi des indicateurs commerciaux et des objectifs de l'équipe
- Documentation, suivi et mise à jour des process, des méthodes commerciales et des outils pour l'équipe commerciale et marketing opérationnel.

ENTREPRISE

Smart Impulse est une entreprise innovante en croissance rapide, fondée en 2011 par des ingénieurs de l'Ecole Centrale Paris, qui ambitionne de révolutionner le monde de la gestion de l'Énergie.

Smart Impulse a développé un compteur électrique qui identifie la consommation de chaque type d'appareils dans un bâtiment. Ces informations servent ensuite aux gestionnaires de bâtiments pour identifier les leviers d'économies d'énergie. Smart Impulse est aujourd'hui une équipe jeune et dynamique de 23 personnes. Nos locaux sont situés au Cargo dans le 19^{ème} arrondissement.

Plus d'informations sur www.smart-impulse.com.

CONDITIONS

CDI, début dès que possible. Rémunération selon profil, fixe/variable, mutuelle. Déplacements en France à prévoir.

PROFIL RECHERCHÉ

- Savoir-faire : expérience (5 ans) de la vente BtoB en chasse, gestion de compte et/ou de la constitution d'un réseau de partenaires. Expérience en management d'équipe. Intérêt pour l'innovation et le secteur de l'énergie. Maîtrise des outils informatiques pour le suivi et le reporting commercial (Excel, CRM,...). La connaissance du secteur du bâtiment et de son exploitation est un plus.



- Savoir-être : curieux, excellent relationnel, aime le travail d'équipe, autonome, structuré, tenace, visionnaire, avec une grande faculté d'adaptation.
- Formation : BAC+3 ou supérieur, école d'ingénieur ou de commerce.

Si vous vous reconnaissez, contactez-nous pour rejoindre l'aventure !

CONTACT

Pour répondre à cette offre, merci d'envoyer un e-mail à talents@smart-impulse.com en joignant un CV et une lettre de motivation et vos éventuelles questions.