

►►► un moyen de fabriquer de l'électricité à partir de l'hydrogène, explique Fabio Ferrari. Nos piles alimentent des moteurs de voitures, de camions ou de bus. Elles n'émettent pas de CO₂, que de l'eau, sans aucun polluant. Et le prix au kilomètre est moins élevé qu'avec le gazole ou le gaz naturel. » SymbioFCcell, dont le chiffre d'affaires annuel avoisine 450 000 euros, a un allié de poids avec l'allemand Siemens, chez qui il s'apprête à lancer une ligne de production.

Contact :
fabio.ferrari@symbiofcell.com

Ethera

CAPITAUX RECHERCHÉS
3 MILLIONS D'EUROS

Economies d'énergie oblige, les bâtiments sont de plus en plus hermétiques. Conséquence : les éventuels polluants intérieurs ne s'évacuent plus. Les fondateurs d'Ethera, YVES BIGAY, THU-HOA TRAN-THI et SYLVAIN COLOMB, ont eu l'idée en 2010 de commercialiser un outil de mesure des micro-polluants facile à utiliser et peu cher : « Notre kit permet de mesurer de très faibles teneurs sans qu'il soit besoin de faire un prélèvement et de l'envoyer dans un laboratoire. » En France, les premiers décrets concernant les teneurs admises dans les écoles et les crèches viennent d'être publiés. « Notre solution permet aussi de dépolluer l'intérieur des bâtiments », précise Sylvain Colomb. La société, qui réalise un chiffre d'affaires de 82 000 euros sur douze mois, veut désormais lever 3 millions d'euros pour démarcher à l'international.

Contact : 04-38-12-29-90.



Conseillée par Marc Simoncini

La ruche qui dit oui

CAPITAUX RECHERCHÉS
1 MILLION D'EUROS

Quand Internet se met au service du bio... Laruchequiditoui.fr est un site qui permet de passer commande de produits biologiques, sains et naturels. Son originalité ? Chacun peut se proposer pour devenir une « ruche », c'est-à-dire pour recevoir les colis commandés par ses voisins aux producteurs locaux, et les leur mettre à disposition quand ils sont livrés

par La Poste. Il s'agit donc d'appliquer aux produits biologiques le modèle de distribution des points de retrait comme ceux du leader Kiala. « Sur notre site, les clients peuvent commander plus de 350 types de produits, comme des fruits, des légumes, du fromage, de la bière, des produits laitiers, du pain, de la viande », explique le fondateur, GUILHEM CHÉRON. Chaque créateur de ruche est rémunéré pour son activité, et certains très actifs peuvent gagner plus de 2 000 euros par mois. A ce jour, plus de 100 ruches ont été ouvertes par le bouche-à-oreille. Fondée il y a deux ans, Laruchequiditoui.fr a réalisé un chiffre d'affaires de 250 000 euros en 2011, en hausse de 30% par mois.

Contact :
partenariats@laruchequiditoui.fr

S3ID

CAPITAUX RECHERCHÉS
1 MILLION D'EUROS

GUY SAILLARD est ravi. Les autorités américaines devraient très bientôt lui tamponner son brevet. Il faudra ensuite payer 25 000 euros pour pouvoir l'exploiter. Une fois passé ce cap, il en est sûr, sa société devrait croître rapidement. « Nous avons inventé un toit dans lequel l'élément photovoltaïque est intégré. » Avantage : pas besoin de payer un toit et un revêtement de panneaux, pas de risque de fuites, pas de corrosion ; mieux, son toit est certifié anticyclone par le Centre scientifique et technique du bâtiment. « Il résiste aux vents de plus de 250 kilomètres-heure. » Aux Etats-Unis, marché qu'il vise aussitôt le brevet obtenu, le programme d'équipement est gigantesque : « Au moins 1 million de maisons, soit 60 millions de mètres carrés. Sans compter les industriels ! » En France, S3ID France a confié sa licence à Solar Composites.

Contact : saillard.guy@wanadoo.fr

CityzenCar

CAPITAUX RECHERCHÉS
700 000 EUROS

NICOLAS LE DOUAREC, 45 ans, X-ENPC, et DAVID LAVAL, 33 ans, diplômé de HEC, ont la vocation du partage automobile. Après avoir piloté le projet Veolia pour l'appel d'offres d'Autolib, ils ont relancé

une de leurs vieilles idées. Depuis début 2011, avec GUILLAUME VANKERREBROECK (31 ans, Epita), ils offrent leur propre service : une plateforme sociale de partage de voitures entre voisins. L'idée est simple et écologique : « Toutes les voitures dont nous pouvons avoir besoin sont déjà dans la rue. » CityzenCar joue le rôle de garant et permet aux propriétaires de mieux rentabiliser leur véhicule en le louant. Le site se rémunère grâce aux abonnements nécessaires pour accéder au service. La société compte déjà quelque 20 000 membres dans plus de 3 000 communes.

Contact : etre@cityzen.com

SmartImpulse

CAPITAUX RECHERCHÉS
500 000 EUROS

Le compteur que conçoit, fabrique et commercialise SmartImpulse est intelligent : il indique la répartition de la consommation électrique d'un bâtiment par type d'appareil et d'usage (informatique, éclairage, chauffage...). Pour l'instant, l'appareil ne s'adresse pas aux particuliers, mais surtout aux bureaux, hôtels, immeubles commerciaux ; et les utilisateurs ciblés sont les occupants, les propriétaires ou les gestionnaires des bâtiments. Parmi ses grands clients, SmartImpulse compte Bouygues Construction et STMicroelectronics. « L'appareil est proposé sous forme d'abonnement », indique CHARLES GOURIO, le directeur général. Du coup, les revenus de la jeune entreprise sont récurrents. Autre atout de taille : « Les clients utilisateurs constatent une réduction de 10 à 15% de leur facture d'électricité. » Créée en mars 2011, la société a lancé son produit en février et a déjà réalisé 30 000 euros de chiffre d'affaires.

Contact :
charles.gourio@smart-impulse.com

Les Colis du boucher

CAPITAUX RECHERCHÉS
300 000 EUROS

En fondant en 2010 leur société, MELCHIOR DE WARREN et GUY DE PLAS ont voulu recréer une relation directe entre les éleveurs indépendants de nos campagnes et les consommateurs urbains et car-

nivores à la recherche de viande bio et de Label Rouge. Histoire de rentrer dans le lard de la grande distribution, Les Colis du boucher livre partout en France ses produits de très haute qualité. Le duo, composé d'un entrepreneur de la ville et d'un entrepreneur des champs, a généré 300 000 euros de chiffre d'affaires l'année dernière : « Nos 5 000 inscrits sont fidèles, les éleveurs sont contents ; nous créons du lien. » La société souhaite aujourd'hui lever des capitaux pour ouvrir de nouveaux points de stockage.

Contact :
melchior@lescolisduboucher.com

Dualsun

CAPITAUX RECHERCHÉS
250 000 EUROS

JÉRÔME MOUTERDE et LAETITIA BROTTIER ont peut-être inventé l'eau chaude. Leur solution solaire de nouvelle génération, brevetée en juillet 2010, permet à la fois de produire de l'électricité, grâce au panneau solaire installé sur le toit, et de chauffer l'eau de la maison, grâce à la technologie innovante de Solaire 2G installée dans les combles. « Notre force est de travailler avec des sous-traitants qui sont à la pointe de l'innovation en matière de maison basse consommation, ce qui nous permet de concurrencer les fabricants chinois de panneaux solaires », explique Jérôme Mouterde, fraîchement diplômé de Centrale Paris. Tout juste sorti de sa phase de R&D, Dualsun, implanté à Marseille, réalise déjà 70 000 euros de chiffres d'affaires. La commercialisation à grande échelle est prévue pour l'année prochaine.

Contact : contact@solaire2g.com

Spear

CAPITAUX RECHERCHÉS
250 000 EUROS

Amis depuis le collège, NICOLAS DABBAGHIAN (23 ans, HEC), QUENTIN BRACKERS DE HUGO (22 ans, Centrale) et FRANÇOIS DESROZIERS (23 ans, Paris-Dauphine) ont créé en août 2011 leur société d'épargne activement responsable. Aux banques, leur société apporte à la fois des liquidités et des projets validés pour leur rôle en matière d'environnement,